



【大阪】リージョナルセールスオフィス（RSO）リージョナルマーケティングスタッフ

日産自動車株式会社での募集です。代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日産自動車株式会社

Job ID

1446484

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 初年度 17日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始（※当社カレンダーに...）

Refreshed

July 8th, 2024 06:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2156148】

<職務内容>

担当地域（近畿地区・中四国地区）販売会社への日産自動車方針の徹底とエリア特性・販社課題に基づく販売会社経営サポート、エリアマーケティング方策策定 推進を担当していただきます。

<職務詳細>

- ・日産自動車本社が企画する販売・マーケティング・CS戦略など各種方策の浸透
- ・目標達成に向けたエリアマーケティング上の課題抽出
- ・新車販売に関する競合動向の情報収集

- ・目標達成に向けた新車販売方策および仕入計画のコンサルティング
- ・データサイエンスとベストプラクティスに基づいたPDCAの確立
- ・販売会社の収益力・投資力改善に向けた、アフターセールス・中古車・金融・保険等の専門家チームのコーディネート

<アピールポイント（職務の魅力）>

・日産自動車のホームマーケットであり、日産自動車の競争力の源泉となる日本での地域販売・ブランド力強化を担うポジションです。担当エリアでの市場動向やカスタマーニーズ、競合他社の戦略や自社の強み弱みを踏まえたうえで、戦略を立案するため、視野を広げながら課題解決力を養うことが可能です。また、部横断的な課題に取り組むことも多く、プロジェクトマネジメント能力も高められるポジションです。

・将来的には現地での取り組み強化を実施後、各車種マーケティングや全国台での広告宣伝・セールスプロモーション活動での活躍の機会、また国内にとどまらずグローバルで日本市場におけるベストプラクティスのグローバル展開の機会もあります。

Required Skills

<MUST>（１）マーケティング・セールス・営業企画・コンサル・エリアマネージャー・SV等で以下のご経験をお持ちの方 ※業界経験は不問です・課題に対して自ら仮説を立て、検証・提案できる行動力と分析力・分析結果を的確に伝達する伝達力（２）入社後に英語を学ぶ意欲（実際の業務は日本語中心ですが、将来的な昇格や異動には英語が必須となります。）（３）将来的な転勤について検討可能な方（初任者は配属エリアでの勤務となりますが、将来的なキャリアパスとして本社または国内外の他拠点に転勤の可能性がございます。）<WANT>・自動車業界に関わる知識・自動車業界経験：あれば尚可・TOEIC：730点<求める人物像>・目標に向かって確実に達成する責任力と意欲があること・周囲と積極的にコミュニケーションをとり、関係者を動かし仕事を進めることができる方。・常に変化する業界内外の動向をキャッチする、知的好奇心・成長意欲のある方。・リーダーシップがあること・改革精神があること

Company Description

自動車の製造、販売および関連事業