

**【新着!! 東京 & 福岡 採用】 Digital Engineer**

Please do not hesitate to contact us.

Job Information

Recruiter

ACS Japan

Job ID

1444097

Industry

Business Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

December 16th, 2024 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【東京 & 福岡 採用】 デジタルエンジニア

【職務内容】

以下のいずれかのエンジニアとして業務をご担当いただきます。

◆ ソリューション系 デジタルエンジニア

- SAPエンジニア
- Microsoftエンジニア
- エマージェンク・テクノロジー・エンジニア
- ローコード/ノーコード開発エンジニア

◆業界系 デジタルエンジニア

- 金融（銀行・証券・保険）業界に精通したエンジニア
- 製造、通信、流通、医薬・ライフサイエンス等、各業界に精通したエンジニア

Required Skills

【必須経験（共通）】

- エンジニアとして、何らかのERP/業務システムの開発、導入経験がある方（短期間でもポテンシャル、成長意欲の高い方なら可）
- 日本語ビジネスレベル以上（JLPT N1 or above）
- マネージャー以上の採用については、プロジェクトマネジメント業務を複数経験（2年以上）

【ソリューション、業界別 必須経験】

SAPエンジニア

- コンサルティングファーム、Sier、パッケージベンダー、IT企業においてSAPの開発、導入経験がある方（※経験モジュール・工程は問いません）

Microsoftエンジニア

- Microsoft製品（Azure、Dynamics等）の開発、導入経験がある方
- (望ましい経験) - Microsoft Certified Professional Azure 関連資格（Administrator, Developer, Security Engineer, AI Engineer, Data Engineer, Solution Architect, DevOps）

エマージェンク・テクノロジー エンジニア

- 以下の分野に関連する開発、導入経験がある方
- 新しいテクノロジー（人工知能、ブロックチェーン・メタバース、ロボットプロセスオートメーション、IoT）
- データ分析、ビッグデータプラットフォーム
- ソリューション設計（データ分析プラットフォーム、機械学習）

ローコード/ノーコードエンジニア

- 何らかのローコード/ノーコードツール（Tagetik等）を使った開発経験がある方

金融（銀行・証券・保険）業界に精通したエンジニア

- コンサルティングファーム、IT企業、金融機関にて、金融機関（銀行、証券、保険業界）向けに勘定系、基幹系、業務システムのいずれかについて、開発、導入経験がある方

製造、通信、流通、医薬・ライフサイエンス等、各業界に精通したエンジニア

- 特定の業界に対して、深い理解を持ち、かつシステムの開発、導入経験があるエンジニア
- 特に、製造業、流通業、医薬・ライフサイエンス業界でのご経験がある方

【勤務地】東京都 or 福岡市

★少しでもご興味ございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しな

がら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSler企業：

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.