

**【Technology Transformation】 IT/Data Strategy Consultant****[New] Our Global Client is looking for**

Job Information

Recruiter

ACS Japan

Job ID

1442997

Industry

IT Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 8th, 2025 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【Technology Transformation (Data and Analytics)] IT / Data Strategy ConsultantLocation: Tokyo & Osaka

IT系コンサルティングに従事している方および、戦略・ビジネス系コンサルから領域を変えたい方を積極募集します。

■職務内容

クライアントのDX戦略の実現にはデータの利活用が欠かせません。Data and Analyticsチームでは、業界を問わず、セールス・マーケティング・サプライチェーン・マニュファクチャリング・バックオフィス領域など、ビジネスのあらゆる領域に

において、デジタル活用によるクライアントのビジネス変革および課題解決を、データ利活用に係る専門性をうい、構想策定・アドバイザー支援を中心に、IT導入支援も提供します。

■主要支援領域

1.データ利活用プラットフォーム構想策定/導入支援

- AI・Analytics・IoTといったデータ利活用を実現するために必要となるアーキテクチャ構想や、ソリューション選定、システム導入に向けたロードマップ策定
- データの取得・連携・統合・分析・利活用を実現する疎結合型のデータプラットフォームやエコシステムの構築、導入

2.AI・Analytics活用による業務・システム構想策定/導入支援

- 経営管理高度化、業務可視化に向けたKPI策定やデータ分析対象ユースケースの創出
- 業務の可視化・予実分析・アラート通知・原因分析等のためのダッシュボード・分析ツールの導入
- AI・Analytics活用による現行業務のTo-be像の構想策定、PoCによる効果・リスクの検証、アプリケーションの開発・導入

3.データガバナンス・データマネジメント構想策定/導入支援

- 全社データ利活用に対するデータガバナンスを実現するためのデータマネジメント基本方針やガイドライン、プロセスなどの策定支援
- データドリブンな意思決定を実現するための組織設計・組成支援
- 各種レギュレーションを加味したデータセキュリティ、データ品質やデータ利便性向上を実現するためのデータガバナンスソリューションの導入支援

Required Skills

システムインテグレーターや事業会社でも以下に該当するご経験を有する方は歓迎します。

■ベーシックスキル

<Manager以上>

- 案件組成の経験
- 提案書作成からプレゼンテーション、受注までの一連のリード経験
- Project Managerの立場でのプロジェクトリード経験（クライアントコントロール/チームメンバーマネジメント含む）
- 案件組成/提案リード/Project Managerとして求められるクライアントコミュニケーション経験

<Senior Consultant>

- プロジェクトの現場キーマンの立場でのプロジェクトデリバリー経験
- 提案書/ディスカッション資料等、クライアントとの議論に求められるドキュメント作成経験
- プロジェクトキーマン/クライアントとの議論に求められるクライアントコミュニケーション経験

■テクニカルスキル（いずれか複数該当する方）

- DX戦略/IT戦略定の知見、経験
- システム全体構想/ITアーキテクチャ策定の知見、経験
- 先端テクノロジーを活用したユースケースの策定/実装の知見、経験
- クラウド基盤の知見、経験（データレイク、DWH、データマート、クラウドリフト、クラウドマイグレーション、等）
- データモデリング、データ移行/統合の知見、経験（RDBMS、SQL、ETL、等）
- BI/ビジュアライゼーションツールの知見、経験
- データ分析/AI活用の知見、経験（NLP、音声/画像処理、機械学習、検索/レコメンド、大規模データ分析、GPT、等）
- アジャイル/スクラム開発の知見、経験
- PoCの計画策定から実行/検証および本格展開までの知見、経験
- DMBOKなどを活用したデータガバナンス整備に関する知見、経験（データ利活用に向けたデータガバナンス整備/データガバナンスソリューション導入/組織組成・人材育成、等）
- 複数ステークホルダーを巻き込んだPMO推進の知見、経験

【尚可】

- 特定業界におけるビジネスの知見
- 各バリューチェーンにおける業務の知見
- 英語によるグローバルメンバーとの協業経験
- 経営/事業戦略策定の経験を有しIT領域で活躍した経験

★少しでもご興味がありましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and

needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSler企業：

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション