



【愛知エリア】 医療機器提案営業 | 1~3年のB2B営業の経験・業界未経験者歓迎 | 転居・住宅手当あり

20代・30代活躍！充実した研修制度で未経験でも安心！

## Job Information

### Hiring Company

Cardinal Health Inc.

### Subsidiary

Cardinal Health

### Job ID

1442530

### Industry

Medical Device

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Japan

### Salary

5 million yen ~ 7 million yen

### Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

### Refreshed

July 1st, 2024 04:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Entry Level

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

業界トップシェアの医療機器を扱う医療機器メーカー

充実の研修有。各種カテーテルや輸液セット、フットポンプなど医療機器の提案営業。基本的に自宅と訪問先の直行直帰スタイル

- 各種医療機器を取り扱う提案営業として、以下のような業務をお任せします。
  - 課題のヒアリング
  - 課題解決策（製品、情報等）の提案
  - 製品の扱い方の説明・手術立ち合い等
  - 医療従事者向けの各種トレーニング・セミナーのサポートなど
- 担当エリアの大学病院や総合病院など、新規顧客の開拓がメインになる予定

## Required Skills

- 大卒以上
- 法人営業経験が2～3年以上の方（業界経験不問）
- 医療で社会に貢献したい方

歓迎：

- 医療機器の営業経験
- 医療機関での勤務経験
- 手術立ち合いの経験など

### ■研修について／長期的に成長をサポート

☆未経験入社でも専門チームによる3か月の研修で成長を後押しします。医療の基礎知識、製品知識や取り扱い方はもちろん実際に導入する上で必要なノウハウだけでなく、それをどのように医療従事者の方にアウトプットするか、その営業手法まで指導を受ける事が可能です。

☆現場に配属後も、上司・メンター・研修担当者による営業同行やOJT、各種の勉強会などを通じ、継続して成長の機会を提供します。

## Company Description

### We are Essential to Care

私たちは毎日、人々の生活を向上させるための製品とソリューションを提供しています。

カーディナルヘルスは、米国オハイオ州ダブリンに本社を置き、50年にわたり、世界30か国以上で、約4万4千人の従業員とともに世界中の医療機関、薬局、研究所等に総合的なヘルスケアサービスおよび医薬品・医療製品を提供しているグローバル企業です。

グローバルデータ 2021年2月現在

- 社名—Cardinal Health Inc.
- 設立—1971年
- CEO—Jason Hollar
- 本社所在地—米国オハイオ州ダブリン
- 事業内容—ヘルスケアサービス
- ウェブサイト—<https://www.cardinalhealth.com>

### 製品情報

- 血管系
- 圧迫療法関連製品
- 消化器系
- 外科排液系
- 手術用手袋
- 呼吸器系
- 泌尿器系
- 電極
- 紫外線照射装置