

## ソリューション営業 / Solution Sales

## Job Information

**Hiring Company**

VINX CORP.

**Job ID**

1440377

**Industry**

Internet, Web Services

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Sumida-ku

**Train Description**

Hanzomon Line, Kinshicho Station

**Salary**

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Work Hours**

9:00 ~ 18:00 (休憩1時間) ※フレックスタイム制 (コアタイムなし)

**Refreshed**

April 4th, 2025 07:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Basic

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

専門店向けソリューション営業をご担当いただきます。  
SEと協力し、サービスを含むITソリューション（パッケージ、ハードウェア機器、ネットワーク、クラウド、運用保守等）のシステム提案を行います。  
マーケット拡大による増員募集です。

**【当社の強み】**

流通・サービス業システムの長年の業務を通して得た経験と豊富な実績により、常にユーザーの立場に立って考える姿勢でトータルなソリューションの提供を行える事が強みです。

## Required Skills

## 応募に必要な経験・スキル

- 営業経験者 PowerPoint作成できる方

## 歓迎する経験・スキル

- EC分野の経験を持っている方
- 流通業界経験者、専門店業界経験者

想定年収：400万円～ \*経験・スキルにより

#### 諸手当

- 残業手当（平均残業時間15時間）
- 交通費支給

賞与：年2回（3月・9月）

昇給：年1回（1月）

#### 休日休暇

- 年間休日124日
- 土曜・日曜・祝祭日
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔・特別休暇
- 年次有給休暇

#### 福利厚生

- 社会保険完備（健康・厚生年金・雇用・労災）
- 確定拠出型年金
- 産休・育児休職制度
- 従業員持株会
- 財形貯蓄制度
- 自己啓発一時金
- リフレッシュ休暇

---

#### Company Description

21世紀は生活者（消費者）の時代です。

生活者のニーズはどんどん多様化し、ハイレベルなものになっています。

よりよい商品やサービスをタイムリーに、安心して、しかも低価格で手に入れたい。

一方、企業はその欲求に応え、新しい商品、新しいサービス、新しい価値を創造・提供し、

売上・利益を伸ばしていこうとします。

その生活者と企業との間に起こる様々な矛盾や問題点を、

情報システムという技術で解決していくのが、

私達の使命だと考えています。