



【東京】法人提案営業 ※業界未経験者歓迎 日本のマーケット攻略を担当！

有給取得率100%/メモリ製品世界シェア2位のグローバルメーカー/台湾本社

## Job Information

### Hiring Company

ADATA Technology Japan Co., Ltd.

### Job ID

1434542

### Division

IA Sales部門(Industrial Application Sales Dept.)

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Company Type

International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Ginza Line, Suehirocho Station

### Salary

4 million yen ~ 5 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

9:00~18:00 (所定労働時間：8時間0分) 休憩時間：60分 時間外労働有無：有

### Holidays

完全週休2日制(土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇等

### Refreshed

March 10th, 2025 08:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

社内メールの共通言語は英語です(読み書きできれば可) 英会話できれば尚可

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description**

～世界シェア2位メモリ製品メーカー／日本国内のシェア拡大がメインミッション／半年間のOJT期間を経て、商品知識・業界知識を1から身に付けられる環境／年休124日、残業20時間以内～

**■採用背景：**

「ADATA Technology（本社：台湾）」の日本法人としてDRAMモジュール、USBフラッシュドライブなどのメモリ製品の製造／販売を行っている当社では、日本国内の事業拡大に伴い、業界の知見がない方でも営業経験をお持ちの方を採用し、ご活躍頂ける方からのご検討をしております。  
国内の大手電機メーカーとの取引も多く、日本国内のシェア拡大に向けてこれからマーケットを伸ばしていくフェーズです。

**■具体的な業務内容：**

始めにお任せする業務としては先輩社員との同行を中心に既存代理店営業をお任せしていきます。どのような形でお客様に導入頂くように提案する業務です。OJT期間が6カ月程度設けているので、専門知識・技術的な知見を身に付け、ご活躍頂けるようサポートさせていただきます。  
主な取引先は大手電機メーカー様への販売を行っている代理店先との既存・新規営業となり、お任せする業務については、こちらを中心に業務を行っていきます。

**■組織構成：**

現在、3名の営業担当が在籍しており、既存顧客先との取引を行っております。長期的に業界に携わってきたご経験を持っているメンバーのため、組織内で専門的な相談が可能です。また、技術スタッフにも相談しやすい環境のため、技術面での質問などもしやすい環境です。

**■インセンティブ制度有：**

当社では、個人ごとに目標設定・予算達成度合いによってインセンティブが支給されます。予算の設定など会社からの設定や上長との相談の元、支給されるため、成果が評価される制度になっております。

**■キャリアパス：**

将来的にはマネジメントやエキスパートとしてのキャリアを歩むことができるため、専門知識を身に付け、より規模の大きい企業様への提案など会社規模拡大に挑戦できる環境になっております。

**■働き方：**

月平均残業20時間以内、年間休日は124日(2023の場合)とワークライフバランスを重視した働き方が出来ます。既存顧客の取引が中心になるため、急な連絡なども発生し辛く、提案営業としてやりがいを持って働ける環境です。

**Required Skills****■必須条件：**

- 日本国内で法人営業経験もしくは代理店営業経験1-3年をお持ちの方  
※専門知識を身に付けたい方からのご応募をお待ちしております<業界未経験歓迎>
- コミュニケーション力、説明力
- 調整力（社内、社外）
- 行動力
- 分析力

**■歓迎条件：**

- 英語読み書きだけでなく、会話できる方
- 半導体(特にメモリ)に関わる知識
- 中国語（北京語）中級

**<勤務地詳細>**

本社

住所：東京都千代田区外神田6-13-10 プロステック秋葉原9F

勤務地最寄駅：東京メトロ銀座線／末広町駅 徒歩2分

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

**<転勤>無****<オンライン面接>可**

雇用形態：正社員

**<雇用形態補足>期間の定め：無****<試用期間>3ヶ月 \*試用期間中の条件は同様になります。****<想定年収>400万～500万円****<賃金形態>月給制****<賃金内訳>月額（基本給）：285,000円～357,000円**

<月給>285,000円~357,000円

<昇給有無>有

<残業手当>有

<給与補足>

※上記予定年収には基本給+固定賞与+KPI Bounsが含まれます。更にインセンティブ制度があります。

- ・ 固定賞与は年間で合計2ヶ月分支給（6月に1ヶ月分、12月に1ヶ月分）
- ・ KPI Bouns：前年度個人評価により、最大で年間2ヵ月分あり
- ・ インセンティブ：インセンティブは営業成績（達成率）により、最大で年間4ヶ月分あり

※上記賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

※上記月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

#### 待遇・福利厚生：

- ・ 協会健診補助年1回
- ・ 部門懇親会年2回
- ・ 誕生日祝い金
- ・ 忘年会
- ・ お年玉
- ・ 屋外イベント年1回 など

<各手当・制度補足>

通勤手当：交通費全額支給

社会保険：完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）補足事項なし

<定年>60歳

<育休取得実績>有

<その他補足>

#### 休日・休暇：

- ・ 完全週休2日制（休日は土日祝日）
- ・ 年間有給休暇10日~20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- ・ 年間休日日数124日
- ・ GW休暇
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始休暇
- ・ 忌引き特別休暇

---

## Company Description

### メモリの世界トップブランド

2001年5月に現会長兼CEOの陳立白(サイモン・チェン)により創立されたADATA Technology Co., Ltd. は、お客様のデジタルライフを豊かにする最高のメモリソリューションをお届けすることを公約しています。その公約を果たすべく誠心誠意を尽くし、プロ意識に徹して邁進してきたADATAは、今や製品デザインにおいて最多の受賞歴を誇るメモリ製品のトップブランドに成長いたしました。

技術的専門知識、最先端の製造設備、質の高いカスタマーサービスに支えられ、ADATAはDRAMモジュール、USBフラッシュドライブ、メモ리카ード、ソリッドステートドライブ、ポータブルハードドライブを含む完璧なメモリソリューションを提供しています。

ADATAは、プロ意識と革新だけでなく製品やサービスの価値が企業の市場競争力を高めるものであることを十分に理解しています。そのためADATAは品質へのこだわりから、工業設計をはじめ調達、サプライチェーンマネジメント(原材料)、製造工程、品質管理、検査に到るまで、最も厳密な規格を導入し、厳しい管理を行っています。不断の革新とおお客様の期待を凌ぐ製品の開発を通じて、ADATAは、台湾の「National Silver Award of Excellence」はもとより、日本の「G-MARK(グッドデザイン賞)」、米国の「CES Innovations Award」、ドイツの「iF Design award」や「red dot design award」など、最も知名度の高い栄誉ある国際的な賞を数多く受賞しています。