



【Client Technology Hub】 Engineer

Please do not hesitate to contact us.

Job Information

Recruiter

ACS Japan

Job ID

1409999

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 12th, 2024 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

クライアントプロジェクトやアセット開発を中心に提案業務の技術的な補佐やシステム開発における要件定義からリリースおよび保守・運用検討まで幅広くご担当いただきます。

【具体的な業務】

- システム開発に伴う要件定義からリリースに関連する開発業務および文書作成
- 信頼性と優れた顧客体験に重点を置いた高品質なシステムの提供
- クライアントに最適なソリューションの提案または提供
- クライアントチームおよび外部ベンダーと協業しての業務推進
- エンゲージメントチームへの技術サポート

Required Skills

【必須要件】

- 5年以上のシステム開発経験
- フロントエンド開発経験
- サーバサイドアプリケーション開発経験
- Git, プロジェクト管理ツールを使用した開発経験
- DevOps 環境構築経験
- アジャイル開発における知識および経験
- システムアーキテクチャ設計経験
- 一般的な運用保守、ネットワーク・セキュリティ、データベースチューニングの知識
- AWS, GCP, Azure等のクラウドプラットフォームを使用した構築経験

【望ましいスキル】

- プロジェクトオーナーを対象とする提案経験
- 開発プロジェクトにおけるマネジメント・リード経験
- 海外デリバリーセンターとの折衝およびプロジェクト管理
- HTML, CSS, CSSプリプロセッサに関する知識
- Webpack, Grunt, Gulpなどビルドツールに関する知識、経験
- 保守運用に関する要件定義、プロセス設計、体制構築・管理経験
- 右記を使用したフロントエンド開発経験: React, Vue.js, Angular, Next.js
- 右記を使用したバックエンド開発経験: Java, Node.js, TypeScript, Python, Jenkins, Git, Database (mysql, postgresql, cassandra, mongoDB, etc.), Docker
- コンピュータサイエンスの学士/修士号
- AWS/Azure/GCPのベンダー資格
- 学会やカンファレンスでの発表経験
- OSSへの貢献
- 英語のドキュメント読解およびコミュニケーションが取れる語学力
- ITサービス、技術基準に関連する幅広い知識

★少しでもご興味がありましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すぐ支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSler企業：

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション