



蓄電池営業担当（法人営業）

Job Information

Hiring Company

JinKo Solar Japan K.K.

Job ID

1409602

Division

蓄電池事業部

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

February 6th, 2025 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin)

ビジネスレベルでの日本語＋中国語／英語

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

仕事内容（Responsibility）

職務概要および人物像：

1. 秀でた業務上のコミュニケーション力を備え、いかなる環境での業務でも馴染める高度な適応力を有すること。
2. 蓄電池または再生可能エネルギー業界での就業経験を有するか、長期にわたりこうした分野をウォッチし続け、基本的な業界の動向を把握できていること。
3. 顧客からの注文を受ける前段階の調整と連絡を適切にこなせること。
4. 既存顧客繋ぎ止めと注文拡大業務が十分に遂行できること。
5. 協力関係の構築ができる方。

Report to

Required Skills

応募条件 (Qualification)

1. 学歴は四年制大学卒業以上、専攻分野は不問。
2. 少なくとも2年以上の営業経験を有すること。そのうち1年以上の蓄電池営業経験を持つ方を優先します。
3. ビジネスレベルの日本語および中国語の能力を有すること。
4. コミュニケーションに長け、セールステクニックを有すること。
5. パワーポイント、ワード、エクセル等のソフトウェアの使用に習熟していること。
6. 一定のストレス耐性を有すること。

Company Description

太陽光発電 (PV) 産業の世界最大手かつ革新的企業の一つであるジンコソーラー (JinkoSolar Holding Co., Ltd., NYSE: JKS)

世界中のお客様に太陽光発電製品、ソリューションと技術サービスを大型のメガソーラー太陽光発電所から住宅用まで様々なご要望に合わせ、中国、アメリカ、日本、シンガポール、インド、トルコ、ドイツ、イギリス、イタリア、スペイン、スイス、フランス、ベルギー、カナダ、メキシコ、ブラジル、チリ、オーストラリア、南アフリカ、アラブ首長国連邦等の国や地域に供給をしています。

一貫生産を実現したジンコソーラーは、2020年12月31日において、シリコンウェーハの生産能力が約22GW、太陽電池が11GW、太陽光発電モジュールが31GWとなりました。

ジンコソーラーは世界で9か所の生産拠点があり、日本(2)、韓国、ベトナム、インド、トルコ、ドイツ、イタリア、スイス、米国、メキシコ、ブラジル、チリ、オーストラリア、ポルトガル、カナダ、マレーシア、アラブ首長国連邦、ケニア及び香港、14の海外子会社を持ち。

販売チームは中国、イギリス、フランス、スペイン、ブルガリア、ギリシャ、ウクライナ、ヨルダン、サウジアラビア、チュニジア、モロッコ、ケニア、南アフリカ、コスタリカ、コロンビア、パナマ、カザフスタン、マレーシア、ミャンマー、スリランカ、タイ、ベトナム、ポーランド、アルゼンチンに広がっています。

【世界拠点】

ジンコソーラー (NYSE: JKS) は太陽光発電産業のグローバルリーダーとして、ジンコソーラーは世界各地のお客様のニーズを引き続き満たさせるために、グローバル生産、物流、販売、サービスネットワークの拡大に力を尽くしている。

- 9+ 生産拠点
- 20+ 物流センター
- 35+ サービスセンター
- 160+ 導入国