

NETGEAR®

ネットワーク製品 法人営業

Job Information

Hiring Company

NETGEAR JAPAN G.K.

Job ID

1402368

Industry

Hardware

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Ginza Line, Kyobashi Station

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (休憩 1h)

Refreshed

July 19th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ネットギアは世界中の家庭や企業向けに先進的なネットワーク技術を提供しています。1996年以来、私たちは人々の生活をより簡単に、よりよくさせるために考えられた、幅広い製品で業界をリードしてきました。私たちは革新的で知的、かつ使いやすいWiFiとネットワークソリューションでホームネットワークとビジネスネットワークを強化し、世界中の全ての人が快適にあらゆる情報へ繋がられるように専念しています。

【業務内容】

- ・ 訪問などによる営業活動
- ・ 法人顧客への製品提案、問い合わせ対応
- ・ 見積書、提案書等の営業資料作成

法人営業部（マネージャー、メンバー5名 男女構成比7：3 平均年齢36歳）
入社後社内トレーニング後は先輩とのOJTを通じて業務・営業を経験を積んでいただきます。

【想定年収】 700万円～（年俸制）

*経験やスキルにより応相談

*3か月間の試用期間を設けます。試用期間は、勤務・成績により延長する場合があります。

【待遇・福利厚生】

- ・ RSU(譲渡制限付き自社株取得権)
- ・ ESPP(社内持株制度)
- ・ 自社製品購入割引
- ・ 交通費全額支給
- ・ 社会保険完備
- ・ スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)
- ・ 食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

【休日・休暇】

完全週休2日制(土日)、祝日、夏季休暇3日、年末年始休暇6日、有給休暇・産休・育休取得実績、復帰実績有、時短勤務有、プレミアムフライデー実施

Required Skills**【求められる経験/能力】**

- ・ 法人IT営業経験3年以上
- ・ IT・ネットワーク業界経験者優遇
- ・ 顧客の課題を引き出せるコミュニケーション能力
- ・ 基礎的なIT業界に関する知識
- ・ PCスキル（基本的な操作が可能 Excel, Word, PowerPoint, Outlook）
- ・ 英語必須：お客様や直属上司とのやり取りは基本的に日本語を使用しますが、社内公用語は英語で、英語スキルは日常会話レベルであれば問題はありません。

Company Description

ネットギアは「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」ことをミッションとして、1996年に設立され、「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、SMB（500名以下の企業）市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった製品を展開しています。SMB向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、それらを両立させているのがネットギアの製品です。

アメリカのシリコンバレーに本社を構え、世界26拠点でグローバル展開しています。最新の技術をいち早く中小企業様へ、ホームビジネス向けに高性能で使いやすいネットワーク製品を日本中のお客様にお届けしています。2021年に25周年を迎えることができました。