



Project Manager (Client Technology Hub)

Please do not hesitate to contact us.

Job Information

Recruiter

ACS Japan

Job ID

1401980

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 19th, 2024 13:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【具体的な業務】

- プロジェクトキーマンからの要求ヒアリング、要求をもとに価値を最大化したプロダクト構築における成果物を定義する。
- プロダクト価値最大化を前提に決められた予算、スケジュール内で構築可能なリソースを調整しチームを編成する。
- 各開発フェーズにおいて重要度や優先度を定義したタスクを作成し構築完了までのWBSを作成する。
- プロジェクトのスタートからエンドにおいて、いつ誰が何を実施する必要があるのか常に全体像を意識して推進する。
- クライアントやビジネス側のステークホルダーの期待値をコントロールし、プロジェクトのリスクや課題を適宜解決する。
- 開発メンバーのモチベーションを常に高い水準で保ち、チーム全体の高いパフォーマンスを維持する。

Required Skills

【必須要件】

- 5年以上のプロジェクトマネジメント経験。
- クラウドを活用したシステム開発領域における複数のマネジメント経験。
- プロダクト開発における以下の能力。
 - - 予算やスケジュールの管理能力
 - - プロジェクトメンバー（内外問わず）とのコミュニケーション能力
 - - プロダクトの品質管理能力
 - - 危機管理能力および問題解決能力と実行決断力
- ビジネス、テクノロジー、UXの知識を応用したプロダクト価値最大化のマインドを有している
- 自身がプロジェクトをリードするという高い責任能力がある
- 品質、期待値、パフォーマンスなどを考慮したマネジメント経験
- アジャイルアプローチの理解と実務経験を有している
- 英語(ビジネス)、日本語(ビジネス)

Company Description

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。

弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSier企業：

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション