



SAP Consultant/SAP Engineer

Please do not hesitate to contact us.

Job Information

Recruiter

ACS Japan

Job ID

1400790

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

November 15th, 2024 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

SAP コンサルタント/SAP エンジニア (勤務地: 東京・大阪・福岡)

■業務内容

SAP社が提供する新しいテクノロジー、プラットフォーム、クラウドソリューションを用いて、クライアントにとって最適な構想を提案し、テクノロジーを活用した経営改革の実現、事業構造変革を支援する役割を担います。

■具体的には

◇SAPコンサルタント

- SAPプロジェクト提案・推進の中核となる組織の一員として、企画構想・要件定義から設計、開発、テスト、オフショアのマネジメントまで一連の工程を担当します。弊社独自のモデリングツール、業種別ソリューション、グローバルでの先例・ノウハウを駆使し、顧客事業の再構築やグローバルでの連携強化などの大規模なプロジェクトに対

し、SAPプロジェクトの中心となって業務に臨んで頂きます。

◇SAPエンジニア

- 業務アプリケーションなどのクラウド製品関連のビジネスも成長しつつあるため、先進的なソリューション開発を行うことができる新技術の習得にたけたエンジニア人材も求めています。コンサルタントと連携しながらソリューションやアセットの開発とデリバリーを担当していただきます。

Required Skills

知見・経験

下記のいずれかに関する知見・経験を持っている方、歓迎いたします。

<基幹業務>

- ロジスティクス又は会計のいずれかの分野に関し、全体を俯瞰し各業務間で必要な情報連携を定義した経験
- 基幹業務領域（販売、物流、調達、生産、経理、財務など）の一つないし複数に関し、業務フローおよび業務要件を定義した経験

<基幹システム導入>

- SAP導入における一つないし複数の業務領域の経験
- SAP導入における一連のフェーズのうち、一つないし複数のフェーズの経験（業務要件定義から設計・開発～テスト～本稼働準備・定着化）
- SAP on Cloudの基盤構想～導入の経験（サーバ移管、アップグレード）

<プロジェクト管理>

- SAP, Oracleといった基幹システムパッケージの導入におけるプロジェクト管理、またはチームリード経験

【特に優遇する人材】

- SAP導入プロジェクトにおいて特定業務領域、またはプロジェクト全体をリードした経験を有する
- IaaS, PaaSなどのCloud活用の知見を有し、SAP構想フェーズにおいて助言ができる
- S/4HANA導入経験を有する
- SAP導入案件について、要件定義以降の一連のフェーズの網羅的経験を有する
- FioriやBTPでの開発に精通しており、開発をリードできる
- グローバルプロジェクトにおけるプロジェクト管理、チームリード経験を有する

★少しでもご興味がございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

Company Description

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。

弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティング・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSler企業：

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション