



大型プロジェクト担当（製鉄や造船などの設備機械） | 関西エリア担当 | 直行直帰の営業スタイル

ドイツを本社とする世界71ヶ国にサービス網を有するグローバル部品メーカー

Job Information

Hiring Company

[igus K.K.](#)

Job ID

1389934

Division

プロジェクト

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

【事業場外みなし労働時間制】8：45～17：00（所定労働時間7時間15分）

Holidays

完全週休2日制（休日は土日祝日）、夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業

Refreshed

January 16th, 2025 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

ドイツとの連絡を取ることがありますので、英語に抵抗が無いレベルの方。

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◀募集要項▶

- 港湾クレーンや製鉄工場などの設備に対するソリューション営業。
- 関西圏のエリア担当。完全フルリモートの直行直帰型スタイル。
- 大型プロジェクト案件専任のため、1件当たりの受注額が高額・達成感大

ポジション 大型プロジェクト案件営業

主力製品であるケーブル保護管、ケーブル製品を中心に、工場や大型設備の安全性・メンテナンス性の向上を目的とした改善提案営業をお任せします。

多くの工場や現場で安全性・メンテナンス性に課題を抱えており、また自動化技術の普及から給電面でケーブルのニーズが増加していることで、同社のビジネスフィールドが広がっております。

担当領域

クレーン（港湾、屋外、屋内）などの運搬機械メーカーや、機械装置メーカーへの開発営業、また製鉄/製錬、造船、素材/エネルギー等のプラント設備や、港湾荷役、発電、ごみ処理場等 公共インフラ市場にある設備機械

働き方

月残業平均は20h、関西圏（大阪、兵庫周辺）をお任せ、直行直帰型で働きやすい環境です。

ヘルプデスクやインサイドセールス部門は別であり、営業担当が顧客への提案などに専念できる環境を整備しています。

雇用形態

正社員（試用期間6か月）

補足事項なし※試用期間中3～6ヶ月間、本社（東京）で研修。

本社まで通勤が困難な場合は滞在先を会社で用意。

給与条件

想定年収：（年俸制）450万円～820万円（これとは別に営業インセンティブあり）

- ・固定賞与4ヶ月分を上記に含みます。
- ・加えて業績・個人評価に応じたインセンティブボーナス有
- ・年収については、前職での経験を考慮してご相談させていただきます

休日・休暇

完全週休2日制（休日は土日祝日）

年間有給休暇12日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

年間休日日数125日

土日祝日、夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業

※育児休業、介護休業ともに実績があり、復職率は100%です。

待遇・福利厚生

通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

<各手当・制度補足>

通勤手当：新幹線定期除く

社会保険：各種社会保険完備

退職金制度：3年以上在籍の場合のみ社内規定により支給

【教育制度】

- ・入社後は東京本社で3～6ヶ月程度研修の実施
- ※通勤が難しい場合はマンスリーマンションを会社が用意

研修期間中のみ、本社に出社いただきます。

- ・英語学習費用補助制度有り（試用期間中は対象外）

Required Skills

■応募必須条件

必須：

- ・営業職、または技術職のご経験をお持ちの方
- ・装置の稼働現場での業務や雰囲気抵抗感の無い方

歓迎：

- ・機械メーカーでの営業、または技術営業のご経験がおりの方。
- ・高所設備や地下設備への訪問もあり、高いところや暗いところが苦手では無い方

■求める人物像：

- ・自己管理能力のある方。
- ・状況を的確に把握でき、対策を検討し、社内の協調を保ちながら、営業活動を実行できる方。
- ・世間の既成概念・商習慣にあまり囚われない方。
- ・チームワークを大切にしながらも自分で前進しようという意欲のある方。
- ・ロジカルな考え方ができる方
- ・宿泊をともなう出張が可能なる方

Company Description

イグスは世界中にサービスを展開しています
ドイツ本社を含め世界72ヶ国にサービス網を展開

ごあいさつ

イグスは1964年に設立され、ドイツ本社を含め世界72ヶ国にサービス網を展開しているグローバル企業です。樹脂素材の開発、金型・成形技術をベースに、世界中のお客様の機械性能・生産性の向上を目指しています。

経験と実績に裏付けされた確かな技術で、plastics for longer life® (↑寿命を延ばしてコストを下げる↓) を目標に、イグスは進化し続けています。

事業内容

エンジニアリングプラスチックの素材開発、射出・成形技術をベースにした、革新的な独自の製品を製造販売しております。

主力製品は、ケーブル保護管「エナジーチェーン」、可動ケーブル「チェーンフレックス」、樹脂ベアリング「イグリデュール」「イグボール」「ドライリン」の3つの製品カテゴリーから構成されています。

More than five decades of experience with motion plastics®

Our world has been in motion since the beginning of time. Technical progress is making our machines faster and faster and their movements more and more precise. This creates new challenges with regard to the machine components.

As early as 1964, Günter Blase, who established igus, had the idea of developing motion products made of low-wear high-performance polymers. motion plastics is what they are called today.

motion plastics products bring about improvements from environmental points of view as well. The life cycle assessment of the plastics produced is good. In the manufacturing process, 50 % less mineral oil is used than for similar products made of steel and 70% less than those made of aluminium. Given the 54.4 billion tons of lubricant that finds its way into the environment every year, lubrication-free plastics from igus make a further contribution to protection of the environment.