



S E S 営業

Job Information

Hiring Company

TENJI INFO SYS CO.,LTD

Job ID

1371796

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Hibiya Line, Hatchobori Station

Salary

4.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

9 : 00~18 : 00

Holidays

完全週休2日制（土曜・日曜）祝日★年間休日125日以上

Refreshed

December 18th, 2024 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事内容

事業拡大のため、S E S 営業経験者を募集します。
新規顧客、パートナー開拓、ITエンジニアを求める企業に対して提案営業をしていただきます。

Required Skills

■必要な経験・知識・技能

ー学歴：大卒以上
 ーSES営業経験 3年以上（目安）
 ーワード、エクセルの基本操作

■雇用形態：正社員

（試用期間3カ月間あり ※雇用条件などは同じです）

■勤務地：東京都中央区入船1-9-8 ピエノアーク入船7F
 ・東京メトロ日比谷線 八丁堀駅 から 徒歩4分

■年収：

月額（a + b）400,000円～400,000円
 （a）基本給 304,700円～304,700円 月平均労働日数（20.0日）
 （b）固定残業代

※経験やスキルを考慮の上、当社規定により優遇いたします。
 固定残業代：95,300円 40時間※固定残業代は残業がない場合も支給し、超過分は別途支給します。

■昇給：あり

■賞与：なし

■通勤手当：実費支給（上限あり）、時間外手当（全額支給）

■勤務時間 9：00～18：00（所定労働時間8時間／休憩1時間）

※月平均の残業時間は20時間程度

※有休消化率も高め・連続休暇の取得も可能

36協定における特別条項あり

納期のひっ迫等の場合は、1日8時間まで、年6回を限度として、1ヶ月100時間まで、1年500時間まで延長できる。

■休日・休暇 年間休日125日以上、完全週休2日制（土曜・日曜）

祝日、GW、年末年始休暇、夏季休暇、有給休暇、慶弔休暇、出産・育児休暇（取得実績多数／復帰率100%）など
 有給休暇最高40日（前年残分繰越可）

6ヶ月経過後の年次有給休暇日数 10日

■福利厚生

賞与年1回（会社業績に応じて支給）、各種社会保険完備、通勤手当（最大3万円／月まで）、残業手当、役職手当、資格取得報奨金制度、各種キャリア支援、技術研修・勉強会、健康診断、社員懇親会・イベント（バーベキュー・お花見・忘年会）・社員旅行（※コロナ禍の影響により一時的に停止しているイベントもあります）、 など

※受動喫煙防止対策：屋内禁煙

■選考プロセス■

面接（予定2回）

Company Description

創業以来、15年を経て、従業員160名、年商十数億円の企業に成長して参りました。
 当社は過去15年に渡り、システムエンジニアリングサービスを主事業として取り組んでおります。

これは、当社の持つIT技術を人的資産としてお客様先の各種プロジェクトにご提供することで対価をいただく事業となります。

現在約120名の技術者がお客様先の各種プロジェクトに参画しており、日々、先端技術の開拓にいそしんでおります。
 こういった事業に加え、およそ2年ほど前から、受託開発事業を新たな柱とすべく開始いたしました。これは、お客様の業務における問題点をヒアリングし、その解決策をIT技術をもってご提案する、という業務になります。

各企業に潜む課題を浮き彫りにし、その解決策を提案し、システム化するための設計を行い、プログラムを製造するところまで社内にて一貫通貫で実施致します。
 こうして納めた新たなシステムは、当然そのメンテナンスも必要となり、予期せぬ障害や日常の疑問などを解決する保守契約、「ソフトウェアサポートサービス」も収益の源となっています。

また、最近のシステム化傾向として、皆さんもご存じの通り、クラウドというキーワードがございます。
 これは従来お客様が保有するサーバ内に動作させていた各種プログラムをクラウド上に設け、ハードウェアのメンテナンスや不具合の修正をベンダーに一任できるサービスとなります。

現在、当社では独自のクラウドサービスを立ち上げ、お客様の業務効率化のお手伝いをさせていただいております。
 そして、同じく約2年前より新たに開始したのが、顔認証事業となります。最近では街中でも同様の製品をご覧になった方も多いかと存じますが、システム運営においてキーとなるセキュリティの新たな形として昨今、俄然注目を浴びております。顧客や社員とともに幸せを共有することは、天時情報の起業精神であり核心的な価値観でもあります。「天時・地利・人和」という企業理念のもと、お客様のニーズに合わせ、フレキシブルで迅速な対応を常に心掛け、未永く信頼されるパートナーとなることをモットーに、全社員が一丸となって対応させていただきます。

【事業内容】

ーシステム開発コンサルティング

- ソフトウェア・アプリ開発
- 顔認証ソリューション
- SES事業 (システムエンジニアリングサービス)
- 人材派遣サービス
- 人材紹介サービス