



法人営業 各種ケーブル（動力・ロボットケーブルなど） / 【電線・ケーブル経験者対象】

※ドイツを本社とする世界72ヶ国にサービス網を有するグローバル部品メーカー

Job Information

Hiring Company

[igus K.K.](#)

Job ID

1298203

Division

チェーンフレックス（営業）

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

8:45~17:00(所定労働時間：7時間15分)

Holidays

完全週休2日制(土日祝)

Refreshed

June 20th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

～完全リモート（直行直帰）就業(オフィスなし)/東日本エリアをご担当頂きます/外資系企業で働いてみたい方歓迎/インセンティブも高くやりがい〇～

※指定のオフィスがございませんので、どちらに住んでいてもご応募頂けます。

※関東を中心とした東日本エリア（中部地区より東側）を担当して頂く予定です（出張有、週に2・3日程度）

■職務内容

- ・ 独/イグス社製品のケーブルを中心とした既存顧客フォロー、
- ・ 新規開拓営業(一部)技術対応及び、ケーブル保護管、コネクタ、金物等までを含めたケーブルユニットのエンジニアリング
- ・ 日本市場開拓のための戦略的立案、実行、栃木工場の設計部隊との折衝業務等

■職務の特徴

制御・動力ケーブル、動力ケーブル、複合ケーブル、多軸ロボット用ロボットケーブル、バスケーブル、データケーブル、エンコーダケーブル、および光ファイバケーブルまであらゆるラインアップを揃えていますので、これらを使用するメーカー等が顧客対象です。

一例を挙げますと、各種機械メーカー、産業用ロボットメーカー、荷役機械メーカー等です。製品選択肢の多さ、価格、納期と競合企業に対しての差別化は明確であり、その「高付加価値」からリピート率、引き合い率も高い商品群です。自身の提案力で製品のさらなる拡販を目指すことが求められます。入社後は、製品知識を身につけるためにヘルプデスク業務を3～6ヶ月（最大1年程度）経験し、その後外勤セールスエンジニアとして顧客先への訪問や顧客からの問い合わせの対応をします。また、ケーブル保護管を担当している営業マンとの同行訪問や商社さんとの同行訪問もございます。

※研修期間中のみ、本社に出社いただきます。

■仕事のやりがい

製品のニーズがある顧客へ、顧客先の仕様に応じた提案をします。顧客先の用途を理解し、それを基に自社製品を使用した企画を作り、より良い機械、サービスを提案するといった職務であり、大きなやりがいを感じることができます。なお、報酬はやればやっただけ報いる方針で、例えば、地域の営業と協力して一緒に営業活動を行い受注に至った場合は、双方に成績がカウントされる仕組み(ダブルカウント)になっています。また、営業関係のインセンティブは上限を設けずに支給しておりますので、過去には年収以上のインセンティブが支給された事例もあり、やりがいのある環境が整っております。

■選考プロセス

1次面接：部門責任者面接、技術テスト(図を見て正解を一つ選んでいただくもので、計算問題など複雑な内容ではありません。時間は25分で5択のテストとなります)

↓

2次面接：社長面接

↓

内定

Required Skills

■応募必須条件：下記をすべて満たす方

- ・ ケーブル(動力ケーブル・電線問わず)の技術的な経験や知識をお持ちの方、または、商社等でケーブル(動力ケーブル・電線問わず)を取り扱った経験のある方
- ・ 出張が可能な方
- ・ 自動車免許をお持ちの方(ペーパードライバー不可)

■歓迎条件

- ・ 内勤外勤を問わず法人営業または技術営業の経験がある方(完成品または部品取り扱い経験あれば尚可)

■雇用条件・就業条件について

雇用形態：正社員（期間の定め：無）、試用期間：有：6ヶ月

勤務地（研修期間中）：本社／東京都墨田区錦糸1-2-1アルカセントラル15F

JR総武線／地下鉄半蔵門線 錦糸町駅 徒歩3分

転勤：無 転勤はありません。

年収：年俸制（16分割）

想定年収：450万円～820万円

月額：281,250円～512,500円（基本給）：3,728,576円～6,794,288円

※固定残業手当は月、30時間0分、48,214円～87,857円を支給

超過した時間外労働の残業時間代は追加支給

※表記年収は想定年収範囲であり、実際の給与提示は前職・経験を考慮の上決定します。

※上記想定年収に加え、盛業成績に応じて営業インセンティブボーナスを上限設定せず支給

月給は固定手当を含めた表記です。

就業時間：8:45～17:00(所定労働時間：7時間15分)、休憩：60分

時間外労働：有

休日・休暇：年間休日数：125日、完全週休2日制(土日祝)

年間有給休暇：12日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

土日祝日、夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業
※育児休業、介護休業ともに実績があり、復職率は100%です。

社内制度・福利厚生

教育制度：入社後は3～6ヶ月（最大1年）程度、東京本社のヘルプデスクで製品知識をしっかりと身につけて頂きます。本社への通勤が難しい場合はマンスリーマンションを会社が用意します。ドイツへの技術研修有り、TOEIC600点に満たない方には英語学校学費補助制度有り

通勤手当：有

残業手当：有

社会保険：健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

その他：レンタカーカード貸与、コーポレートカード貸与、ノートパソコン、データ通信SIM、iPhone貸与、永年勤続表彰、健保組合経由での保養所利用、ラフォーレ倶楽部優待、スポーツクラブ優待あり

退職金制度：有 3年以上在籍の場合のみ社内規定により支給

定年：65歳

Company Description

イグスは世界中にサービスを展開しています
ドイツ本社を含め世界72ヶ国にサービス網を展開

ごあいさつ

イグスは1964年に設立され、ドイツ本社を含め世界72ヶ国にサービス網を展開しているグローバル企業です。樹脂素材の開発、金型・成形技術をベースに、世界中のお客様の機械性能・生産性の向上を目指しています。

経験と実績に裏付けされた確かな技術で、plastics for longer life®〈↑寿命を延ばしてコストを下げる↓〉を目標に、イグスは進化し続けています。

事業内容

エンジニアリングプラスチックの素材開発、射出・成形技術をベースにした、革新的な独自の製品を製造販売しております。

主力製品は、ケーブル保護管「エナジーチェーン」、可動ケーブル「チェーンフレックス」、樹脂ベアリング「イグリデュール」「イグボール」「ドライリン」の3つの製品カテゴリーから構成されています。