



Category Buyer : 英語力が活かせる 【グローバルカンパニー】

外資系建設機械のパイオニア：チームワーク重視の組織です

Job Information

Hiring Company

Caterpillar Japan LLC

Subsidiary

キャタピラージャパン

Job ID

1187255

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Minatomirai Line, Minatomirai Station

Salary

6.5 million yen ~ 9 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

8:30-17:30

Refreshed

April 7th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【概要】

日本国内および海外の生産工場で使用する建設機械部品の調達、管理業務。

取引先は日本国内、海外ともに有り。

調達部品の品質、コスト、納期、開発、マネジメント（QCLDM）に責任を持ち、QCLDMに基づいた取引先選定をグローバルの購買、設計、生産チームと行う。

日本国内取引先が海外生産工場へ供給する部品については、海外の各工場に対してコスト、品質、納期などの責任を持つ購買発注担当。

- 担当部品カテゴリ：油圧コンポーネント、他1or2の部品カテゴリ（国内・海外取引先）

- 対象部品：生産およびアフターマーケット向け部品

【職務】

■ 調達計画の策定

- グローバルのソーシング戦略に基づいた購買職務の実行

- ローカルまたは地域のソーシング戦略の策定

■ 取引先調査および選定

- 購入部品のコスト分析、比較を行いQCLDMに基づきTCO（Total Cost of Ownership）の観点で取引先を調査し、グローバルの購買、設計、生産部門と協業し取引先を選定する。

■ 発注、購入、支払

- 注文入力（購買システム）、納期調整、梱包、荷姿、輸送、納入、検収、支払など、関連部門と協業し実施する

■ 取引先との価格交渉、納期・品質改善活動など

■ 取引先管理/リスク管理

- 取引契約の締結、取引先情報管理、生産治具管理

- 取引先の信頼性、供給リスクなど調達に関する管理

- リスク回避方法の検討、準備、リスク発生時の対応など

■ その他

- 上記に関連する社内システムの使用

【出張】

有り（平均月2回程度）

グローバル購買チーム（US、中国、EU）、車両製品チーム（US、中国）、工場（神奈川、新潟、明石、US、中国、他）

および取引先（国内、海外）への出張

勤務地：横浜、購買部門

年収：500-650万円(季節手当込)

Required Skills

<必須条件>

- 大学の学士号、または同等の経験
- Microsoft Word、Excel、PowerPoint、電子メールなど一般的なPCスキル
- 日本語と英語での会話、書面による円滑なコミュニケーションスキル
- コミュニケーション能力：関連部門、担当者と協力して業務を進める能力
- リーダーシップ能力：業務に優先順位をつけ、自らまたはチームを率いて解決することができる能力
- 調達・購買と品質、部品生産工程、および担当部品カテゴリの技術に精通していることが望ましい

Company Description

1925年以来、キャタピラー社はお客様がより良い世界を築く手助けをしてきました。

持続可能な発展を可能にし、すべての大陸で前向きな変化を推進しています。

キャタピラーは、建設・採鉱装置、ディーゼルエンジンや天然ガスエンジン、工業用ガスタービンやディーゼル式電気機関車の世界トップメーカーです。

製品ライフサイクル全体で提供されるサービス、最先端の技術、数十年にわたる製品の専門知識という点でキャタピラーは別格であり、顧客に際立った価値を提供し、顧客の成功を手助けしています。

当社は、主に建設産業、資源産業、エネルギーおよび運輸の3つの主要セグメントで事業を展開し、金融商品セグメントでは金融および関連サービスを提供しています。

<日本におけるCATERPILLAR>

Caterpillarは、約50年以上にわたり日本に重要な拠点を構えています。

卓越した性能・品質を誇る製品を生み出す開発・生産拠点、そうした製品を低コストかつ効率的にお客様にお使いいただくため比類なきサービスを提供する販売・サービス網など、国内の各拠点が、日本、そして世界中のお客様およびコミュニティの持続可能な発展を支援しています。

<世界各地の拠点>

Caterpillarの世界的なネットワークと拠点は業界随一を誇っています。

Caterpillarは、米国イリノイ州ディアフィールドに本社を置き、世界中のお客様にサービスを提供しています。

当社の製造、マーケティング、物流、保守、研究開発（R&D）、その他の関連施設は、当社ディーラーの拠点と併せて、世界500か所以上に上ります。

Caterpillarは、世界各地の拠点、幅広い製品、財務力により、今日の競争の激しい市場において成功を収めています。

【ブランド】

Caterpillar社は約20ブランドの製品ラインアップを展開し、世界中のさまざまな業種とお客様固有のニーズに対応する機械、エンジン、コンポーネント、サービス、ソリューションを提供しています。

Caterpillarブランドは、企業全体、そして私たち社員を象徴するものです。

CAT®は、Caterpillar製品およびサービスの代表的なブランドであり、独立的に所有および運営される世界中のCatディーラーネットワークを通じてお客様に提供されます。

当社のその他のブランドには、Progress Rail、Solar Turbines、Perkins、SEMなどがあります。