

**Sales/セールス スイス製システム家具 【USM Modular Furniture】**

スイス創業 海外ブランドのシステム家具の提案営業です。

**Job Information****Hiring Company**

USM U. Schaerer Sons K.K

**Subsidiary**

USM.U シェアラール・ソンス株式会社 【USM Modular Furniture】

**Job ID**

1149248

**Division**

営業部

**Industry**

Other (Manufacturing)

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Tokyo Station

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Work Hours**

平日10:00-19:00

**Holidays**

土日祝日、年末年始、年次有給休暇、慶弔休暇他

**Refreshed**

April 4th, 2025 11:00

**General Requirements****Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 10%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

---

**Job Description**

- 日本市場でのビジネスが好調に成長を続けているため、営業チームの増員となります。
  - 既存販売代理店や設計事務所への営業活動
  - 提案サポート、プランニングサービス、提案資料作成、セミナー／イベント企画・実施、プレゼンテーション作成、大型案件のサポート、etc
- 

**Required Skills**

社内ミーティング、本社とのコミュニケーションに英語を使うことがあります。  
流暢な必要はありませんが、英語でのコミュニケーションに抵抗がない方。

**【求めている人材】**

- インテリア・家具業界、または建築・デザイン業界経験者
  - 設計事務所への営業活動経験者
  - 提案型商品のため、高いコミュニケーション能力必須
  - 目標達成に向けて積極的に活動できる方
  - ロジカル思考で、プレゼンテーションや建設的ディスカッションに自信がある方
  - 少人数で若い組織のため、環境に適応できて責任感のあるエネルギッシュな人材
  - 誠実で信頼できる人柄であること
  - 担当顧客層とチーム構成上 30代～40代半ばくらいまでの方に活躍頂いています。
- 

**Company Description**

スイスに本拠を置くプレミアムファニチャーのリーディングカンパニーの日本法人です。

当社が1960年代に開発した「モジュラーファニチャー」は、最小限のモジュラーパーツを自由に組み合わせることで、オーダーメイドが可能な柔軟性と、長年の使用にも耐えるシンプルな機能美により、住宅、オフィス、商業・公共施設などあらゆる空間に世界中で広く支持されています。2008年に設立した日本法人は堅調に販売を伸ばしています。今回営業スタッフに欠員が出たため募集します。