



F&B Sales Manager/F&Bセールスマネージャー

Global work environment

Job Information

Recruiter

Ahead Japan

Hiring Company

A company where all people are welcome, differences are appreciated

Job ID

1010696

Industry

Restaurant, Food Service

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

6 million yen

Refreshed

April 15th, 2025 17:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- Daily sales activities to achieve sales targets for the food and beverage department
- Achieve individual sales targets and maximize profitability
- Support the implementation of sales plans to increase sales for food and beverage events and banquets
- Review monthly food and beverage reports and monitor own performance
- Build and maintain relationships with key customers and external stakeholders

- 料飲部門の売上目標を達成するための日々の営業活動
- 個人の売上目標を達成し、収益性を最大化する

- 料飲イベント・宴会の売上増を実現する販売計画の実施をサポートする
- 料飲部門の月次報告書をレビューし、自身の業績を監視する
- 主要顧客および社外関係者との関係構築と維持

Required Skills

- 3 years or more experience in sales in the hotel or food and beverage industry
 - Expert knowledge of local companies and business trends
 - Able to work in a multitasking environment
 - Enjoy interacting with people
-
- ホテル業界もしくは飲食業界での営業経験が3年程度以上ある方
 - 地元企業やビジネストrendに関する豊富な知識をお持ちの方
 - マルチタスクで働ける方
 - 人と関わることが好きな方

Company Description

Think Ahead. Move Ahead.

We know that who you work with matters.

Think of Ahead - think of your future.

Ahead Japan is an executive search firm changing recruitment in Japan and the APAC region. Headquartered in Tokyo, we assist SMEs and multinational corporations in their hiring needs with our extensive network of bilingual professionals. Ahead specializes in function-based recruiting in the areas of IT, Marketing, Finance & Accounting, and Office Administration.

Here at Ahead, we know that who you work with matters. We help you think positively and move forward. For our clients, we are dedicated to helping you build a strong workforce and assure you we'll find the best candidate for the job. For our candidates, we are focused on supporting your ambitions and placing you in a position that reflects them. So whether you are a client or a candidate, when you think of Ahead, think of your future.

アヘッドはあなたの未来を応援します。

アヘッド・ジャパンは日本及びAPAC地域におけるキャリア採用の在り方を変えるべく設立された、バイリンガル人材に強いエグゼクティブ・サーチ&リクルートメント会社です。東京を拠点とし、幅広いネットワークを活かして中小企業から大手多国籍企業まで多彩なクライアント企業とバイリンガル人材を結ぶお手伝いをしています。取扱職種はIT、マーケティング、経理財務、及びオフィス・アドミニストレーションです。

アヘッド・ジャパンは、仕事をする上で「人」が大事であると信じています。私たちの仕事は、皆様が前を向いて一歩を踏み出すお手伝いをすることです。クライアント企業が採用ポジションにベストマッチする候補者を見出し、強いチームを作れるように。また転職活動中の方が、一人ひとりの目標や希望に合った仕事、ポテンシャルを十分に生かせる環境に出会えるように。企業にとっても、候補者にとっても、アヘッド=未来、でありたいと願っています。