



XG Partners株式会社

会社説明

XG Partnersは2023年に設立した創業した日本初・発のグローバルエグゼクティブサーチファームです。

<代表 蓮子からのメッセージ>

「稼ぐ」か「想い」かの二択ではなく、
究極の自由・報酬、介在価値の最大化の追求。
当社は、伝説のエージェントになります。

私は、コンサルタントとして目の前の人を幸せにしていこうと邁進した結果、金融業界、特に投資銀行やPEファンドの領域において圧倒的な日本一存在になりました。それでも、「まだまだ全然足りない、個人では限界がある」。そう気持ち、今度はその限界に「集団(会社)」で挑み大きなインパクトを生むべく、2023年に当社を設立しました。2024年1月には香港オフィスを設置し、シンガポールも設立予定です。この勢いで会社を拡大させます。

【ミッションは「介在価値の最大化」】

20年の人材紹介経験では、業界への課題も感じてきました。人材紹介会社の数が増え続ける中、多くは自分たちの推したい候補者や求人の紹介に留まっています。AI・ダイレトリクルーティングも台頭し、人材紹介の本質とは何か、我々の存在意義が問われています。この業界・仕事をどうしていきたいか、社員と経営陣がフラットに喧々諤々と心から議論し、人材紹介業界の底上げと、採用企業・求職者への介在価値の最大化を図ります。

【「良いところ取り」の最強な会社で挑む】

私が経験したのは、「とにかく自由度が高く儲けることができる個人商店の集まりのような会社」と「仲間とベストプラクティスや業界の未来について語り合い助け合う会社」という真逆の社風の人材紹介会社でした。前者では究極の自由度の中でパフォーマンスを追うことに没頭しましたが、後者の人材紹介好きな人が集いベストプラクティスについて語り合う環境は懐かしく戻りたいとも感じました。今までのヘッドハンティング業界のような「稼ぐ」か「想い」かの二択ではなく、これらの「良いところ取り」をして、強い社員同士が「個」として最高水準を目指し自分の力で稼ぎながらも称賛したり協力して情報交換もできチームで戦える最強の「集団」として、介在価値の最大化に挑みます。

【介在価値向上の先には、日本をグローバルレベルへ底上げも】

採用企業には、採用背景や経営課題を深く理解した上で、最短距離で最適な候補者を紹介する、レジュメにはない候補者の特徴・強みを余すところなく紹介する。求職者には、特定の求人だけ紹介するのではなく、幅広い選択肢の中で、究極の職業選択の自由を実現していただく。人生のキャリア形成の伴走者となることを目標とする。そのような介在価値を高め圧倒的で並外れた存在になって、日本の潜在力を底上げてグローバルで戦う会社になり、日本のGDPにも貢献したいと考えています。

【当社社員のWell-beingの最大化】

人材紹介は人が命ですので、当社社員のWell-beingも大切に考え、究極の自由度と最高水準の報酬を用意しています。人材紹介好きの人が生涯働ける会社を目指しています。

*

XG Partnersはこのような想いと人間味にあふれた組織として、伝説を創ります。スタートアップメンバーとして、これらの想いに共感し、体現してってくれる仲間を募集します。「市場価値を高めたい」「成長環境に身を置きたい」「稼ぎたい」というのであれば、他の企業でも叶うかもしれません。しかしもし、それだけでなく、人材業界への課題を感じていて、もっと多くの企業や求職者に介在価値を発揮したい、ということであれば、当社が最適です。こうした介在価値を発揮しつつ稼ぐには、惜しみない努力ができる成長意欲・達成意欲も必要です。その意欲に、私も直接ノウハウを教えるなど、全力でお応えします。

共に、介在価値の最大化に挑み、伝説のグローバルエージェントを目指しませんか。

<当社の5つの特徴>

[1]<ミッション>クライアント・求職者に対する「介在価値」の最大化への取り組み。

顧客が本当に必要としている介在価値は何か、他のヘッドハンターではなく自分を利用してもらう価値は何か。成功体験を全員で増やすため、全員でBest Practiceを共有。自分で創意工夫し、介在価値の最大化に取り組める方を最大限応援します。私たちは名実ともにグローバルレベルで業界No.1のヘッドハンター集団を目指します。

[2]<最強の個>貴方個人のブランディングを強化。

会社のブランドではなく、個人の名前で指名される集団を目指し、ヘッドハンター自身や保有する求人の認知を高める取り組みに会社は投資します。開業半年で年商1億円以上を達成し、無借金経営中。キャッシュは充分にあります。

[3]<最高峰のチーム>個人事業主集団ではなく、情報を連携。

全員が日々の活動の中で手にした情報は、すべて業務システム上に登録し、全社員が利用可能な状況にします。優秀なバックオフィス部隊のサポートを得て情報を蓄積し、強力なデータベースを利用可能にします。

[4]<究極の自由度>フルフレックス・KPI管理なし・副業可能という最大の自由度。

「圧倒的な介在価値を発揮する」という目的を持つ自走型のヘッドハンターに管理は不要と考えています。時間はすべて、お客様と仲間と自分のために使ってください。

[5]<最高水準の報酬>売上高還元率(売上の40~55%を還元)・行動評価に基づく年末賞与など魅力的な報酬。

独立できる実力を持つ方に独立するの必要を感じさせない報酬制度を目指し、運用。報酬水準の高さを最高峰に保っています。当社が目指す「介在価値の最大化」には先ず貴方が幸せになる必要があります。そのために売上を上げ、稼いでいただくことも重要です。

会社概要

本社所在地

日本

事業内容

エグゼクティブサーチ事業全般

代表取締役

蓮子 哲也

設立年

2023年

資本金

5000万円

従業員数

11 - 50人

URL

<https://xg-partners.biz/>

オフィス情報

メインオフィス

〒1000005

東京都千代田区丸の内二丁目2番1号

岸本ビル7階 xLINK丸の内パレスフロント