

RENOSY Thailand

RENOSY (Thailand) Co., Ltd.

会社説明

「赴任中ずっと安心」がディアライフ by RENOSYの特徴です。

ディアライフ by RENOSY代表

皆様には、平素よりディアライフ by RENOSYをお引き立ていただき、誠にありがとうございます。

常にお客様に頼られる、一番安心で便利な存在でありたい。それがディアライフ by RENOSYの原点です。

真に「住」とは何か。私どもが、1997年の創業時より問い続けてきたことです。

匠の業はもちろんのこと、健康に配慮した建材やバリアフリーもさることながら、多様化されるニーズに対して、住む方それぞれのライフスタイルに合っていること。それが私たちの見つけた答えです。

この度、現在最も経済の発展が期待される東南アジア、とりわけ日系企業の進出もめまぐるしいタイ、バンコクに不動産会社を設立いたしました。

日本人スタッフが常駐し、日本人ならではのきめ細かいサービスと、建設業界で培った物件を見る「確かな目」で、日本人のお客様が初めての海外赴任でも安心して生活できる住まいをご紹介します。

海外での不動産事業、特にお客様のお部屋探しのお手伝いは、お客様の反応がダイレクトに返ってくる仕事です。

日本の高い技術で造られた家屋やマンションは海外から見るとそのすばらしさを実感します。それに比べ海外の物件は欠陥住宅だらけです。

良いお部屋が見つかり喜んでいただければ、自分達も嬉しい。逆に不満を感じさせてしまったら、悔しい思いをする。だからディアライフ by RENOSYは「正直に」お部屋の悪いところをお伝えするよう心がけております。

当社では日本の建設業に従事した確かな目で欠点を見抜きお客様にご説明いたします。また日本の国家資格である宅地建物取引主任者が契約書を確認し、お客様が問題なくご入居、ご退去いただけるようお手伝いしております。

また弊社では物件のご案内、ご契約だけでなく、実際にご入居されてからご退去されるまで専任の日本人担当が様々なトラブルをお客様に代わってご対応いたします。

不慣れな海外生活でトラブルは避けられないもので、万一の事態が発生した場合、言葉の問題や家主との交渉などご自身で解決するのは困難です。

このような突発的に発生するトラブルをはじめ、お買い物やお子様の幼稚園や学習塾、病院のご紹介など専任の部署「お客様相談室」がご対応いたします。

サポート体制により力を入れており、営業担当が兼任ではなく専任の部署を設け「バンコクご赴任中ずっと安心」がディアライフ by RENOSYの特徴です。

私どもの仕事はお客様に育てていただくという側面があります。課題を解決するためのご要望はもちろん、「こんなお部屋があったらな」「こんなサービスがあったらな」という漠然としたご要望、また苦情でもかまいませんので、ぜひ率直にぶつけていただきたいと思います。

どんな厳しい要求でも、しっかり受け止めてお応えしていきます。

一人でも多くのお客様に「ディアライフ by RENOSYに任せて本当に良かった」と言っていただけるよう社員一同邁進していく所存です。

私どもRENOSY Thailand Co., Ltd.のサービスと更なるチャレンジにどうぞご期待下さい。

会社概要

本社所在地

タイ

事業内容

・不動産賃貸・売買仲介事業（バンコク支店・シラチャ支店・パタヤ支店） ・不動産管理事業 ・リフォーム事業 ・メイドサービス派遣事業 ・スポーツ事業（サッカースクール、ムエタイフィットネスジム運営）

代表取締役

安藤 功一郎

設立年

2012年4月

資本金

162,379,400B（約60,000万円）

従業員数

51 - 100人

URL

<https://www.dlife.co.jp/>

オフィス情報

メインオフィス

689 Sukhumvit Road, Klongton Nua, Vadhana, Bangkok 10110 THAILAND

タイ
